

Leistungseinkauf VVG

VORAUSSCHAUEND UND MARKTGERECHT

Die Tarife für Spitalbehandlungen werden zwischen Spitälern sowie Kranken- und Unfallversicherern in bilateralen Verhandlungen vereinbart. Dieser Leistungseinkauf ist für den einzelnen Versicherer mit grossem Aufwand verbunden – vielfach fehlen die erforderlichen Mengenprofile. Der RVK übernimmt deshalb den Leistungseinkauf für angeschlossene Versicherer und kann damit bessere Konditionen ermöglichen.



RVK

clever entlastet

Bündelung der Marktanteile für eine erfolgreiche Verhandlung

Der Leistungseinkauf des RVK schliesst Tarifverträge mit Akutspitälern, Spezialkliniken, Rehabilitationskliniken und Psychiatrischen Kliniken für die Behandlung von Patienten der halbprivaten und privaten Abteilung ab. Diese verhandelt der RVK auf Mandatsbasis für alle Kunden der Einkaufsgemeinschaft. Die Bündelung der Marktanteile und die Vertretung einer Vielzahl von Versicherern erhöhen das Umsatzvolumen und verbessern die Verhandlungsposition.

Die Leistungseinkäufer arbeiten eng mit den vor Ort grössten Versicherern zusammen, die Delegierte stellen können. Der Leistungseinkauf erarbeitet mit den Delegierten die Verhandlungsziele und das Vorgehen und unterbreitet ihnen nach Verhandlungsabschluss das Ergebnis zur Genehmigung. In ausgewählten Fällen nimmt der Delegierte an den Verhandlungen teil.

Die Bedürfnisse der Versicherer werden bei Vertragsabschluss berücksichtigt. Die Regelung der Zusammenarbeit mit den Leistungserbringern ist Voraussetzung, um die Kostengutsprache gesuche zu verarbeiten und die Rechnungen zu kontrollieren.

Know-how und Erfahrung

Die jahrelange Erfahrung, verbunden mit dem Fachwissen der Mitarbeitenden stellt eine qualitativ hochstehende, nachhaltige und effiziente Dienstleistung sicher.

Klare Verhandlungsziele

- Leistungen, die den Versicherungsprodukten entsprechen
- Markt- und leistungsgerechte Preise
- Unbefristete Verträge oder Mindestlaufzeiten mit Fixpreisen

Information und Beratung

Die Leistungseinkäufer informieren über den Stand der Verhandlungen. Sie beraten bei unterschiedlichen Vertragsinterpretationen und bei Fragen zu Tarifsystemen.

Unsere Leistungen

- /// Bündelung der Marktanteile
- /// Verhandlungsführung mit zugelassenen stationären Leistungserbringern
- /// Information und Beratung
- /// Dokumentation und Vertragspflege
- /// Abwicklung von Rückerstattungsvereinbarungen
- /// ZVR: Tagesaktuelle Vertragsdokumentation

Ihr Mehrwert

- /// Tiefere Leistungskosten
- /// Schweizweite Abdeckung für halbprivate und private Abteilung
- /// Einkaufsgemeinschaft von 19 Krankenversicherern mit rund 650'000 Versicherten und Unfallversicherer
- /// Regionale Marktführer werden im Delegiertensystem in die Verhandlungen einbezogen
- /// Unterstützung bei der Vertragsumsetzung und Rechnungskontrolle
- /// Berücksichtigung der Bedürfnisse der angeschlossenen Versicherer in den Vertragsverhandlungen

Kontakt und Beratung

Dieter von Ehrenberg
041 417 05 52, d.ehrenberg@rvk.ch

Weitere Angebote

Die Angebote des Bereichs Versicherungen:

Leistungseinkauf KVG / Vermittelte Versicherungen / Integrierte Versorgungsmodelle / Telemedizin



NPO
ISO 9001
GoodPriv@cy®
VDSZ